

はじめての顧客管理、はじめての営業支援システム



BizMagic[®] ご案内資料

顧客管理ができる営業支援システム

株式会社 Biz Magic

会社名	株式会社 Biz Magic
設立	2022年8月1日
資本金	6,350万円
代表	金子 一彦
従業員	20名
所在地	東京都渋谷区幡ヶ谷-2-27-7 ワコーレ幡ヶ谷ビル5階 TEL:03-6276-7922 FAX:03-5333-5584

URL

■沿革

- 1991年：PC用アプリケーション受託開発を目的に株式会社カイエンシステム開発を設立
- 2000年：iモード対応ビジネス活動支援ツール「BizMagic」発売
- 2002年：「BizMagic」を機能強化した「BizMagicCRM」発売
- 2009年：「BizMagicCRM」新体系ライセンス版「BizMagic顧客」発売
- 2018年：BizMagicメジャーバージョンアップ
- 2019年：BizMagicとGoogleMap、Office365が連携
- 2022年：BizMagic関連事業を会社分割により分離し、株式会社 Biz Magic を設立

BizMagicは分かりやすい画面構成から、**はじめての顧客管理、はじめての営業支援システム**として多くの企業様に導入されています。

いつ、誰が、どの顧客と、何時間、何をしたかを管理できるシンプルなシステムです。

BizMagicは**機能セレクト型**のSFAです。

最小のライセンス数、本当に必要なオプションだけで始めることができ、導入が定着した後に、ライセンスやオプションを必要な数だけ追加することができます。

BizMagic ベースライセンス

顧客、接点記録

日報、気づかせ機能、メール機能 など



クラウド型



オンプレミス型

豊富なオプション群

グループウェア、案件、導入物件、お客様生の声
ワークフロー、見積 など

項目の追加変更、並べ替えはお客様が自由に行うことのできる設定画面をご用意しています。
顧客マスタの登録はCSV形式ファイルを取り込むことで簡単に行うことができます。

製造・建設業

日本オイルポンプ株式会社（移送用ポンプ製造）

東亜ディーケーケー株式会社（分析機器製造）

株式会社タンケンシールセーコウ（メカニカルシール製造）

株式会社トーヨーアサノ（建設業）

販売・卸売業

株式会社エイコー（O A 機器販売）

S i e r / ソフト開発業

株式会社ミロク情報サービス（基幹系パッケージソフト開発）

株式会社日本通信機（システム開発販売）

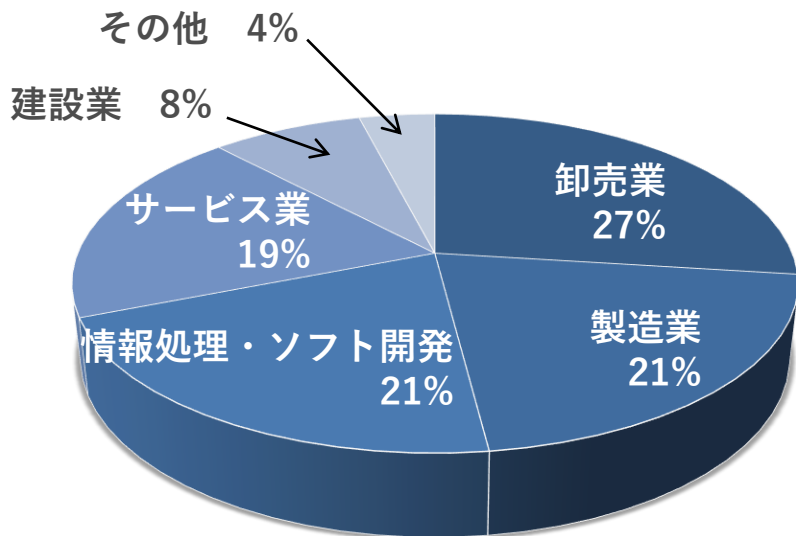
その他

株式会社ヒューマンロジック研究所（組織活性化コンサル、教育研修）

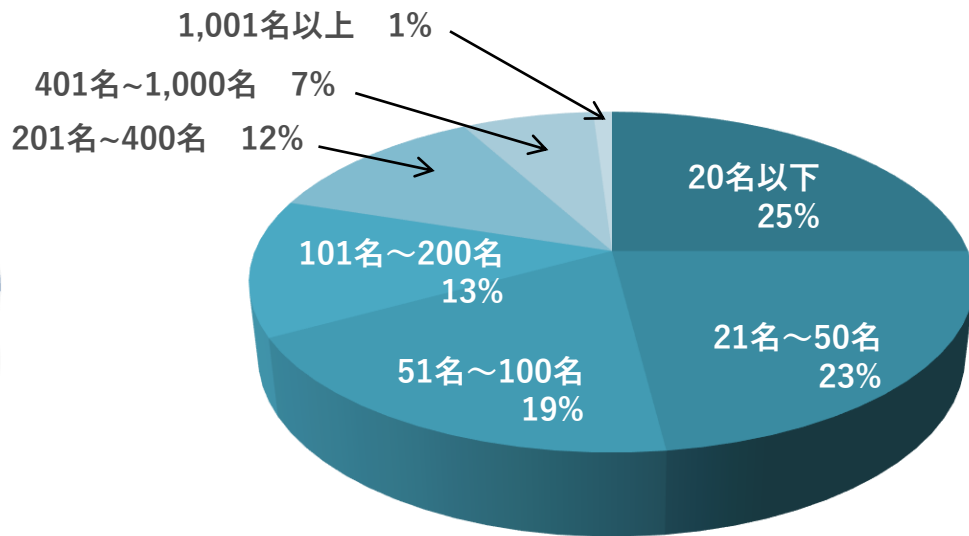
N T T 印刷株式会社（印刷、コンテンツ管理）

剤盛堂薬品株式会社（和歌山県、製薬業）

業種



規模



業種は以下の順

- ◇卸売業
 - ①機械 ②精密機械
 - ③化学品 ③医薬品
 - ④繊維 ⑤建材
- ◇情報処理・ソフト開発
 - ①システム開発
 - ②ソフトウェア開発
 - ③情報サービス
 - ④アウトソーシング
- ◇製造業
 - ①機械 ②精密機械
 - ③電気機械 ④化学品
 - ⑤医薬品

※文教、病院以外の全業種でお使いいただいております

従業員数は以下の傾向

200名以下の中小企業が多いものの、中堅企業や従業員数が1,000名を超える大企業でも採用の実績があります。





主な画面のご紹介

BizMagicにログインすると表示される画面です。

画面左に「左メニュー」、中央には本日の予定や新着メッセージが表示されます。

山田 太郎

在席

オンラインヘルプ

ホーム

予定表

メッセージBox

顧客名検索
顧客担当名検索

顧客

接点記録

検索条件リスト

日報管理

ホーム ⚙️

本日の予定 2018/11/23 金曜日 新規 □

時間	顧客名	対応形態	内容概略
09:00-10:00	アスル興産株式会社	訪問	継続商談

メッセージBox ⚙️ 新規 □

!	日付	時刻	発信者	業務種別	内容
	18/11/23	21:20	山田 太郎	顧客通知	5件該当：検索条件リスト「訪問時期になりました（1ヶ月接点…
	15/09/14	14:57	小林 秀雄	日報コメント登録	ありがとう！
	12/05/31	08:01	山田 太郎	接点履歴通知	1件該当：検索条件リスト「クレーム対応通知」
🚩	12/05/31	08:01	山田 太郎	顧客通知	4件該当：検索条件リスト「長期未接触通知」

課題 新規 □

分類	顧客名	期限	優先度	内容
資料作成	株式会社相沢商事	18/11/30	重要	防犯抑止効果資料提出
見積書作成		18/10/22		見積書（イト運送協会_駐車場）：日付は目安。

掲示板 通知設定 □

話題名	未読数	発言数	最終発言日	最終発言者
該当するデータは存在しません。				

予定表（グループウェアオプション）

スケジュール管理は御社の情報共有の要となる機能です。BizMagicの予定表は予定だけでなく実績（接点記録）も表示するので、**予定と実績を一目で確認することが可能です。**

予 定 表					
対象社員	<input checked="" type="radio"/> 全社 富業部富業1課 (グループ選択)			表示方法 予定のみ 1週間 対応形態別	
	<input type="radio"/> 社員選択：0人 選択 (表示パターン選択)				
今日 << 前週 2020年 1 月 17 日 次週 >> 表示					
社員名	1/13(月)	1/14(火)	1/15(水)	1/16(木)	1/17(金)
山田 太郎 🔦 在席	成人の日 ✍️ 👤 🇺🇸 📍 📄	🕒 09:00-09:00 🌟 アスカ工業株式会社 その他 🕒 10:00-12:00 🌟 🏃 ITCシステム株式会 社 案件商談 ✍️ 👤 🇺🇸 📍 📄	🕒 09:00-09:00 🌟 株式会社相沢商事(中 部支社) 案件商談 🕒 17:45-18:00 🏃 🔦 小川産業株式会 社 TELコール ✍️ 👤 🇺🇸 📍 📄	🕒 09:00-09:00 株式会社相沢商事(大阪支 社) 🕒 13:00-14:00 🌟 🏢 ITCシステム株式会 社 継続商談 🕒 16:00-17:00 🌟 株式会社西日本建設 ユーザ-対応 ✍️ 👤 🇺🇸 📍 📄	🕒 09:00-10:00 🌟 小川産業株式会社 🕒 13:00-15:00 🌟 アスカ工業株式会社 工事会社対応 🕒 17:00-18:30 🏃 カスガテクニカル株式会 社 現地作業（立合） ✍️ 👤 🇺🇸 📍 📄
小林 秀雄 🌟 外出 📧 📄 🗨️	成人の日 ✍️ 🇺🇸 📍	🕒 18:00-18:30 🌟 株式会社相沢商事 継続商談 ✍️ 🇺🇸 📍	✍️ 🇺🇸 📍	✍️ 🇺🇸 📍	🕒 17:00-18:30 カスガテクニカル株式会 社 現地作業（立合） ✍️ 🇺🇸 📍

御社の大切な企業情報や、いただいた名刺情報を登録・管理する画面です。顧客情報と共に**キーパーソンの管理、接点履歴**（お客様とのやり取りの記録）や、顧客に紐づく**案件や見積**も、一元管理することができます。
また、[マップタブ]では、顧客の所在地をGoogleMap上で表示します。

顧客

🕒 予定登録

👤 接点登録

🔑 課題登録

📁 依頼登録

💬 伝言

詳細

削除

変更

戻る

基本情報 ↓ ↑

顧客種別	法人	顧客名	株式会社相沢商事		
顧客名かな	あいざわしょうじ	事業所			
顧客区分	最重要顧客	所在地	〒110-0005 東京都港区芝2-3-11相沢ビル	電話番号	03-1234-5678
FAX番号	03-1234-5679	引合要因	HP問い合わせ	業種	商社・卸
最寄り駅	浜松町	URL	http://www.aizawashoji.co.jp/		
自社担当者	佐藤 健一 / 山田 太郎 主自社担当者：山田 太郎				
顧客グループ	株式会社相沢商事	社内売上ランク		購買余力ランク	
次回連絡日		支払条件	月末締翌月末払	従業員数	600(人)
				年商	23,000(百万円)

顧客担当者

顧客部署

📁 案件

👤 接点履歴

📍 マップ

お客様生の声

導入物件

案件一覧 合計売上金額 7,500,000円 新規 CSV出力

案件名	ランク	状態	受注予定日	売上金額	案件主自社担当者
相沢商事 アスベスト分析	B：有力	見積提出済み	05/10/31	1,800,000	山田 太郎
相沢商事 水質調査	O：受注	見積提出済み	20/09/01	4,500,000	山田 太郎
相沢商事 地下タンク漏洩検査	A：当確	役員面談実施	20/10/01	1,200,000	山田 太郎

※マップタブをご利用する場合、GoogleMapsAPIキーをお客様にご用意していただきます。また利用回数により費用がかかる場合がございます。

8


©2022 Biz Magic Co.Ltd., All rights reserved.

顧客情報の一覧表示と抽出

登録した顧客情報は御社のご利用用途に合わせて抽出することができるように、多様な検索条件を備えています。検索結果はCSV形式で出力できます。

現在御社で保有している顧客データも、CSV形式ファイルで一括取り込みが可能です。

顧客


検索  検索 新規

顧客名 法人 顧客担当者名 で始まる を含む

自社担当者 (支店選択) (部署選択) (社員選択) (グループ選択) 自担当顧客
 主自社担当者

所在地_都道府県 (選択) シングル

未訪問期間 年 月 日 ~ 年 月 日 日 以上接点のない顧客

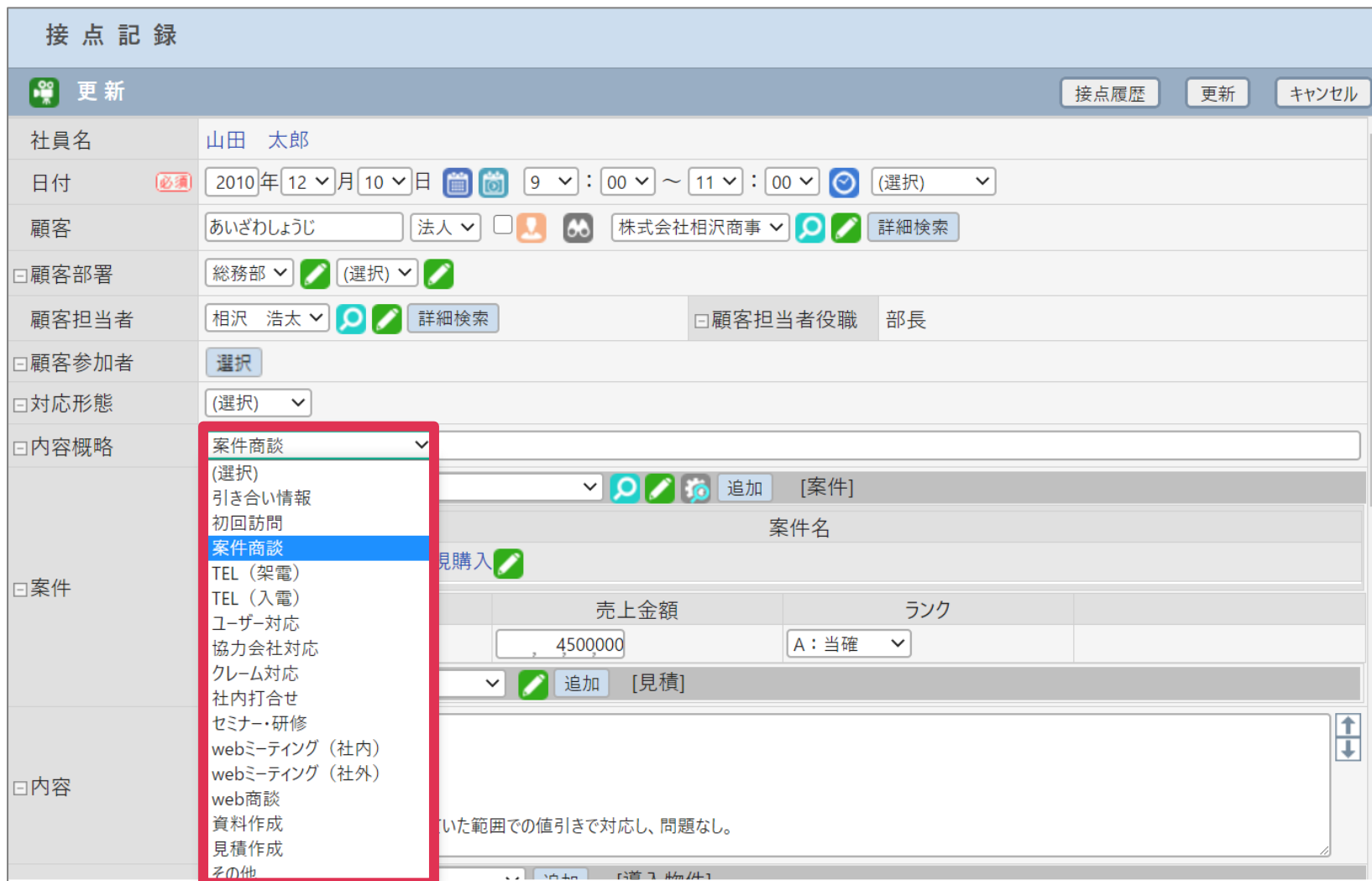
一覧  該当件数：24件 顧客アクション 顧客法人CSV出力 自社担当CSV出力

顧客名▲	所在地	電話番号	URL
株式会社相沢商事	〒110-0005 東京都港区芝2-3-11相沢ビル	03-1234-5678	http://www.aizawashoji.co.jp/
株式会社相沢商事(大阪支社)	〒560-2817 大阪府中央区3-10-1	06-8171-9171	http://www.aizawashoji.co.jp/
株式会社相沢商事(中部支社)	〒490-1111 愛知県名古屋市中区名駅5-10-12	052-111-2222	http://www.aizawashoji.co.jp/
ITCシステム株式会社	〒112-2927 東京都東京都中央区八重洲5-34	03-8881-1929	
アスカ工業株式会社	〒102-0919 東京都港区三田3-10-30	03-1234-5680	
石川建設株式会社	〒172-1927 東京都港区赤坂5-10	03-1281-5681	
株式会社インターナショナル	〒192-2918 東京都大田区山王1-30-10	03-6891-5682	

接点記録（お客様とのやり取りの情報）

BizMagicでは日々のお客様とのやり取りの記録を**接点**と呼んでいます。訪問や電話でのやり取り情報をワンシートで入力し、関係者や上長に報告を送信することができます。

入力項目のプルダウンメニューはお客様が自由に追加変更可能です。



接点記録

更新 接点履歴 更新 キャンセル

社員名 山田 太郎

日付 必須 2010年 12月 10日 9:00 ~ 11:00 (選択)

顧客 あいざわしょうじ 法人 株式会社相沢商事 詳細検索

顧客部署 総務部 (選択)

顧客担当者 相沢 浩太 顧客担当者役職 部長

顧客参加者 選択

対応形態 (選択)

内容概要 案件商談 (選択)

案件 TEL (架電) TEL (入電) ユーザー対応 協会社対応 クレーム対応 社内打合せ セミナー・研修 webミーティング (社内) webミーティング (社外) web商談 資料作成 見積作成 その他

案件名 見購入

売上金額 4,500,000 ランク A:当確


追加 [見積]

いた範囲での値引きで対応し、問題なし。

接点記録の活用（接点履歴）

実績（接点記録）として登録した情報を抽出して一覧表示します。社員別、顧客別、期間など様々な条件で絞り込みができます。対応した時間合計を表示したり、CSV形式でエクセルファイルとして出力することも可能です。


接点履歴








検索  知恵袋に登録 検索

社員

顧客
顧客
顧客部署
顧客担当者 顧客参加者も対象とする
案件 :

期間 1ヶ月間 2018年9月7日 ~ 2018年12月7日

一覧  該当件数：7件 接点合計：7件 時間合計：22.5時間 顧客アクション 顧客担当者アクション CSV出力

日付	時間帯	社員	顧客名	顧客担当者名	対応形態	内容概略	時間
 2018/12/07	13:00～17:00	山田 太郎	アスカ工業株式会社	佐藤 健太	訪問	現場調査	4.00
 2018/12/06	13:00～15:00	山田 太郎	株式会社斉藤設計事務所	斉藤 雄介	TEL	クレーム対応	2.00
 2018/12/05	16:30～18:00	山田 太郎	株式会社相沢商事(大阪支社)	加藤 浩二	E-mail	その他	1.50
 2018/12/05	14:00～17:00	山田 太郎	ITCシステム株式会社	服部 勝	訪問	現地作業（立合）	3.00
 2018/12/05	10:00～12:00	山田 太郎	アスカ工業株式会社	佐藤 健太	訪問	現場打合せ	2.00
 2018/12/04	09:00～15:00	山田 太郎	株式会社相沢商事(大阪支社)	加藤 浩二	訪問	現場調査	6.00
 2018/12/03	11:00～15:00	山田 太郎	株式会社相沢商事(大阪支社)	加藤 浩二	その他	現場打合せ	4.00

ワークフローオプション

旅費申請フォームや稟議、休暇申請など様々なフォームを作成することができます。
お手元のスマートフォンからでも申請、承認、決裁を行うことができます。

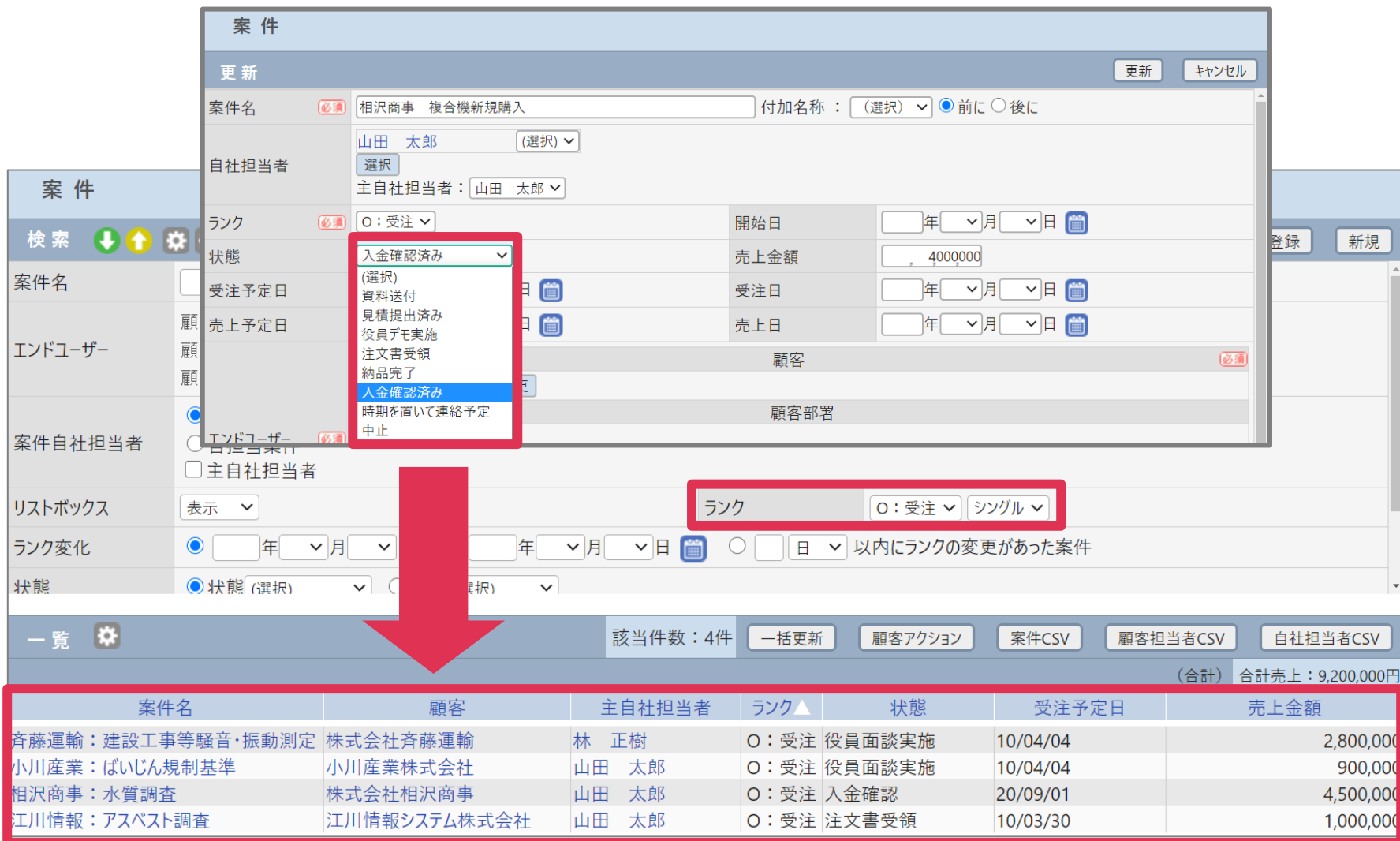
出張先・行先	大阪商事株式会社		
要務	大型案件につき、契約書の取り交わしを行うために訪問		
使用日	2020年 12月 3日	乗車区間 東京-大阪	往復/片道 往復
交通費	30000 日当	2000 宿泊料	8000 備考
請求金額	40,000 仮払い	30000 差引過不足	10,000



申請内容 No.9						
表題						
申請者	山田 太郎	申請日時	2020年12月03日(木) 17時38分			
出張先・行先	大阪商事株式会社					
要務	大型案件につき、契約書の取り交わしを行うために訪問					
使用日	2020年12月3日 乗車区間 東京-大阪 往復/片道 往復					
交通費	30,000 日当 2,000 宿泊料 8,000 備考 (未入力)					
請求金額	40,000 仮払い	30,000 差引過不足	10,000			
緊急						
申請経路						
	実行順	処理者	代理先	処理	コメント	処理日時
承認	↓	小林 秀雄		承認		2020/12/03 17:43
決裁	↓	佐藤 健一		決裁		2020/12/03 17:43

案件オプション

貴社で発生している案件を管理します。案件のランクや状態、受注日による絞り込みができるので商談の動きを見逃しません。案件の接点履歴と紐づけることができるので商談の詳細な流れを確認することができます。



更新 更新 キャンセル

案件名 付加名称: (選択) 前に 後に

自社担当者 (選択) 選択
主自社担当者:

ランク 開始日 📅

状態 (選択)
(選択)
資料送付
見積提出済み
役員デモ実施
注文書受領
納品完了
入金確認済み
時期を置いて連絡予定
中止

売上金額

受注予定日 📅

売上予定日 📅

売上日 📅

顧客 必須

顧客部署

検索 📁 📁 ⚙️

案件名

エンドユーザー

案件自社担当者

リストボックス

ランク

ランク変化 以内にランクの変更があった案件

状態 状態 (選択)

一覧 ⚙️ 該当件数: 4件 一括更新 顧客アクション 案件CSV 顧客担当者CSV 自社担当者CSV (合計) 合計売上: 9,200,000円

案件名	顧客	主自社担当者	ランク▲	状態	受注予定日	売上金額
齊藤運輸: 建設工事等騒音・振動測定	株式会社齊藤運輸	林 正樹	O:受注	役員面談実施	10/04/04	2,800,000
小川産業: ばいじん規制基準	小川産業株式会社	山田 太郎	O:受注	役員面談実施	10/04/04	900,000
相沢商事: 水質調査	株式会社相沢商事	山田 太郎	O:受注	入金確認	20/09/01	4,500,000
江川情報: アスベスト調査	江川情報システム株式会社	山田 太郎	O:受注	注文書受領	10/03/30	1,000,000

導入物件オプション

お客様へ納入した製品の管理を行います。リース満期日や型番などの管理、その導入機器に関連する接点記録を履歴表示します。リース終了前にアラートを送信することもできます。

基本情報						詳細	削除	変更	戻る
顧客分類	S(高額購入あり)	顧客名	株式会社相沢商事						
所在地	〒110-0005 東京都港区芝2-3-11相沢ビル				電話番号	03-1234-5678			
セールス項目	複合機/印刷機/たのめーる/ジアコ								
自社担当者	佐藤 健一 / 山田 太郎 主自社担当者: 山田 太郎								
顧客担当者	顧客部署	案件	接点履歴	マップ	導入物件				
導入物件一覧						導入種別: (全て)	新規	CSV出力	
製品	納入形態 2	導入製品	機種・型番・種類	納入形態 1	導入種別				
ウォーターサーバ	他社製品導入	宅配ボトルウォーター	いずみや		宅配ボトルウォーター				
通販	他社製品導入	オフィス通販	カウネット		オフィス通販				
複合機 (営業部)	自社導入	複合機 (シャープ)	MX-6540FN	リース	プリンタ・複合機				
複合機 (社長室)	自社導入	複合機 (シャープ)	MX-8081	リース	プリンタ・複合機				
複合機 (総務部)	他社製品導入	複合機 (シャープ)	MX-8081	リース	プリンタ・複合機				



導入物件								
<input checked="" type="checkbox"/> 予定登録	<input checked="" type="checkbox"/> 接点登録							
詳細				履歴情報	複製	変更	削除	戻る
導入種別	プリンタ・複合機	製品	複合機 (営業部)					
顧客名	株式会社相沢商事							
納入形態 1	リース	納入形態 2	自社導入					
導入製品	複合機 (シャープ)	機種・型番・種類	MX-6540FN					
納入年月	2020年01月	納入設置日						
契約期間		機器引上げ日	2025年12月15日					
金額	1,800,000	買取価格						

見積オプション

BizMagicで見積書を作成してPDF形式で出力、そのままメール送信ができます。

ワークフローオプションを使用すると見積の承認も行うことができます。

見積

基本 | グループ | 明細

詳細

メール送信 | 変更 | 複製 | 申請 | 削除 | 戻る

出力ファイル	種別	テンプレート名	ファイル名
	見積書	見積_仕切有	ワコーレ幡ヶ谷ビル改修工事_見積書_20200708.pdf

メール

作成

宛先 株式会社相沢工務店
相沢 浩太様 <strikenonko@gmail.com> 顧客担当者 追加

CC 顧客担当者 追加

BCC 顧客担当者 追加

添付ファイル

見積添付ファイル
ワコーレ幡ヶ谷ビル改修工事
ワコーレ幡ヶ谷ビル改修工事_見積書_20200708.pdf 追加

アーカイブ 添付ファイルのZIP圧縮: ファイル名自動生成.zip パスワード: パスワード自動生成

件名 見積書を送付いたします

御見積書

株式会社相沢工務店 御中

株式会社カイエンスシステム開発

件名 **ワコーレ幡ヶ谷ビル改修工事**

御見積金額(税別) **¥1,760,000**

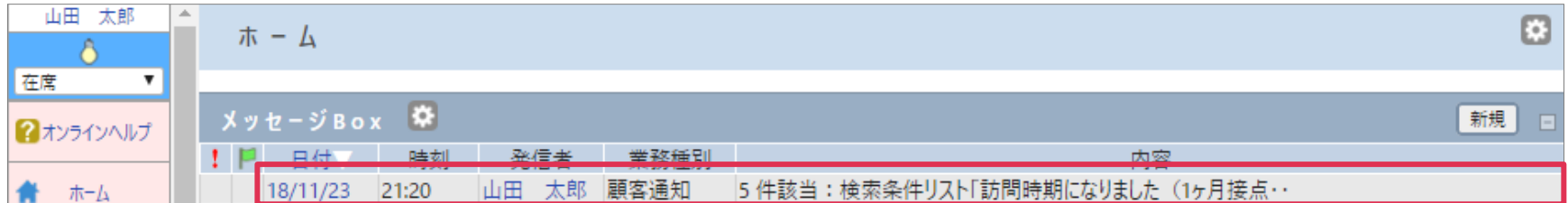
製品・サポート名	数量	標準単価	標準金額	仕切単価	仕切金額

メール送信 | 変更 | 複製 | 削除 | 戻る

	売上計	原価計	利益	利益率
税抜	1,760,000	0	1,760,000	100%

内容	数量 / 単位	単価	金額	備考	
解体工事	1	定価	400,000	80%	利益 (100%)
		単価	320,000	利益率	売上

定期訪問顧客のうち1ヶ月以上接点記録が登録されていない顧客等をアラートでお知らせします。アラートの頻度は毎日～1ヶ月毎など選択することができます。また、アラートを受け取る社員についても、個人、部署全員、特定のグループなどから選ぶことができます。



顧客区分	顧客名▲	所在地	電話番号	最終接点日
定期訪問顧客	アスカ興産株式会社	〒564-0052 大阪府大阪市吹田市広芝町 6 - 1	06-1234-5680	18/10/20
定期訪問顧客	石川マーケット株式会社	〒530-0047 大阪府大阪市北区西天満 2 丁目 5 - 7	06-1281-5681	18/10/17
定期訪問顧客	株式会社インターナショナル	〒530-0047 大阪府大阪市北区西天満 2 丁目 1 - 1 0	06-6891-5682	18/10/07
定期訪問顧客	江川情報システム株式会社	〒556-0028 大阪府大阪市浪速区久保吉 2 丁目 2 - 1	06-3281-3817	18/09/15
定期訪問顧客	株式会社西日本エ...	〒550-0012 大阪府大阪市西区立売堀 2 丁目 5 - 2 6	06-0481-2717	18/09/09

接点記録をそのまま営業日報として送信できるため、日報作成の負担を軽減します。

日 報

登録

社員名	山田 太郎	日付	2018/09/13(木)			
⚙️ 接点時間合計：4.5時間						
接点一覧	時間帯	顧客名	顧客担当者名	内容概略	案件詳細	
	内容					
	10:00 ~12:00	ITCシステム株式会社	服部 勝	案件商談	監視カメラ（工場設置検討）の商談で訪問を行った。 今期中（本決算3月）に予算取りを行い。施工は4月中旬になる方向で検討している。 決裁は社長。業者選定は年内に行う。	
	13:00 ~15:00	アスカ工業株式会社	佐藤 健太	工事会社対応	作業報告書を提出しました。	
	18:00 ~18:30	株式会社相沢商事	相沢 浩太	継続商談	見積提出。サンプルを3種類お渡ししました。	

報告先一覧

送信方式： 同報 回覧

回覧	氏名	処理	コメント	
	佐藤 健一	<input type="checkbox"/>	緊急(メールを同時送信します)	削除
	小林 秀雄	<input type="checkbox"/>	緊急(メールを同時送信します)	削除

設備予約

カレンダー上で施設・設備の予約状況を確認し、画面から予約を行うことが可能です。
簡単に確認ができ重複予約を防ぎます。

設備予約						
一覧						
支店選択	本社			表示方法	1週間	
今日 << 前週 2021年9月29日 次週 >> 表示						
設備名	09/27(月)	09/28(火)	09/29(水)	09/30(木)	10/01(金)	10/02(土)
会議室	09:00-10:00 佐藤 健一 営業会議		14:00-16:00 山田 太郎 打ち合わせ			
MtgコーナーA				15:00-15:30 山田 太郎 案件商談：8月商談の 継続商談	17:00-18:00 佐藤 健一 打ち合わせ	
MtgコーナーB		14:00-15:00 小林 秀雄 web商談	12:00-13:00 小林 秀雄 打ち合わせ			
MtgコーナーC	10:00-11:00 小林 秀雄 社内打合せ					
応接室		09:00-10:00 山田 太郎				

メール送信

登録している顧客担当者にメールを送付する機能です。

複数人に一斉メールを送付することもできます。

メール

作成
 テンプレート適用 : 通常 ▼ 送信して接点記録 送信 作業中保存 キャンセル

宛先 必須

株式会社相沢工務店	株式会社相沢工務店
相沢 浩太様 <strikenonko@gmail.com▼>	近藤 修也様 <shu-kondou@aizawashoji.co.jp▼>
石川建設株式会社	石川建設株式会社
石川 修太様 <ishikawa@ishikawa.co.jp▼>	斉藤 慶介様 <saitou@ishikawa.co.jp▼>
ITCシステム株式会社	内田電機株式会社
服部 勝様 <haxtutori@itc.co.jp▼>	小林 啓太様 <kobayashi@uchdadenni.co.jp▼>
株式会社斉藤設計事務所	セントラルハウス株式会社
斉藤 雄介様 <y-saito@saotokikaku.co.jp▼>	安藤 洋介様 <ando@central.co.jp▼>

顧客担当者 ▼ 追加

CC 顧客担当者 ▼ 追加

BCC 顧客担当者 ▼ 追加

添付ファイル ☒ 面2020年6月.jpg

見積添付ファイル 追加

アーカイブ *1 添付ファイルのZIP圧縮 :

件名 必須

内容 必須

いつもお世話になっております。
 カイエンシステム開発の山田でございます。

以上、どうぞよろしくお願いいたします。

 株式会社カイエンシステム開発
 営業部
 山田 太郎

検索 顧客担当者リスト

詳細

登録先	個人用
顧客担当者リスト名	ワコーレ幡ヶ谷ビル改修工事
コメント	
更新者	山田 太郎

一覧

顧客名	
ITCシステム株式会社	服部 勝
石川建設株式会社	石川 修太
内田電機株式会社	小林 啓太
株式会社斉藤設計事務所	斉藤 雄介
セントラルハウス株式会社	安藤 洋介
石川建設株式会社	斉藤 慶介
株式会社相沢工務店	近藤 修也
株式会社相沢工務店	相沢 浩太

©2022 BizMagic Co.Ltd., All rights reserved.

19

トライアルから導入開始、運用後までを手厚くサポート！

BizMagicクラウドの月額費用は保守費用が含まれています。

電話、メール、WEBミーティングでお客様の疑問にお応えします。

「CRMをもっと効果的に使用するにはどうすればいいの？」

そんなご相談には、お客様の業務内容をヒアリングしながら、最適な画面作りをご支援させていただいております。

ユースウェアの導入は、スムーズな運用スタートをサポートします！

■各種研修

- 管理者研修（管理者様向け研修 5名様まで、1回2時間～）
- 操作研修（ユーザー様向け研修 30名様まで、1回3時間～）等

■運用支援メニュー

- BizMagicサイト設定サービス
- CSV入力サービス
- 見積テンプレート作成サービス

ホームページにご紹介動画をご用意しております。どうぞご覧ください。

■ BizMagicご紹介動画と資料

<https://www.bizmagickokyaku.biz/movie>

BizMagicのデモはWEBミーティングで行います。

お気軽に下記まで申し付けください。

また、1ヶ月無料のトライアルサイトもご提供中です。

ぜひ BizMagicを実際にご体験ください。どうぞよろしくお願いいたします。

株式会社 B i z M a g i c

営業部

東京都渋谷区幡ヶ谷2-27-7-5F

MAIL : cs@bizmagic.co.jp

TEL : 03-6276-7922 FAX : 03-5333-5584

URL : <https://www.bizmagickokyaku.biz/>