

順不同・敬称略

ユーザー企業様

- 剤盛堂薬品株式会社 (和歌山県、製薬業)
- 株式会社トーヨーアサノ (静岡県、建設業)
- 株式会社金城樓 (石川県、料亭旅館)
- 税理士法人アイ・ブレインズ (神奈川県、税理士事務所)
- NTT印刷株式会社 (東京都、印刷業)
- 蛭田理研株式会社 (兵庫県、製造業)
- セントラル・タンクターミナル株式会社 (東京都、倉庫業)

ユーザー兼販売代理店様

- 株式会社ミロク情報サービス
- 株式会社エイコー
- 日本通信機株式会社

販売代理店様

- 株式会社プロスター
- 株式会社エクス
- 株式会社LIXIL住生活ソリューション

他、791社のユーザー企業様にご導入いただいております！！

BizMagic 製品推奨動作環境 (詳細はお問い合わせ下さい)

■ サーバ環境 (オンプレミス版)

サーバーOS	CentOS 6 Windows Server 2016/2012R2/2012
JavaVM	Java8 (BizMagic製品DVDに付属)
WEBサーバー	Tomcat9.0 (BizMagic製品DVDに付属) ※
データベース	PostgreSQL9.3 (BizMagic製品DVDに付属)

※ WEBサーバーが複数台になる構成や、SSL証明書を利用する場合などでは、Apache2が必要となります。

■ クライアント環境 (オンプレミス版、クラウド版共通)

- クライアント端末
- モバイル端末

WEBブラウザ	Internet Explorer 11 Google Chrome / Mozilla Firefox	スマートフォン・iPad	iOS 標準ブラウザ AndroidOS 標準ブラウザ
---------	---	--------------	--------------------------------

取扱店

開発元

株式会社カイエンシステム開発

〒151-0072  
東京都渋谷区幡ヶ谷2-27-7 ワコーレ幡ヶ谷ビル5階  
TEL: 03-5333-5586 FAX: 03-5333-5584

MAIL: info@caien.co.jp  
URL: http://www.caien.co.jp/



BizMagic サポート猫 びずにゃん

記載されている各製品名称等は各社の商標あるいは登録商標です。

実務運用を考えた新しい導入スタイルの顧客管理・営業支援システム



BizMagic®



機能セレクト型

～適切な機能を適切な価格で～

高性能で低価格

～同等製品と比べ圧倒的なコストパフォーマンス～

他システムとの連携

～予定表や地図機能を他システムと連携～

カスタマイズ (個別開発)

～他ベンダーが躊躇する開発も可能～

「働き方改革」をバックアップする  
シンプルな回答！

# 目指したのはそれぞれの企業にベストな営業支援システム

SFAを検討されるお客様の導入目的やその検討背景は様々です。そして、その業種や企業規模も多岐にわたっています。

これまでのSFAはその全てのお客様のニーズに対応するために、高機能なパッケージが主流でした。そのせいで導入時のコストが高くなってしまったり、複雑な機能がシステムを煩雑にしまい、導入してもなかなか現場で定着しない、という課題がありました。

BizMagicはそんなSFAの運用実態を踏まえて、「**自社に必要な機能だけを導入する**」営業支援システムの新しい導入スタイルをご提案致します。

## 従来のSFA

たくさんの機能が最初からオールインワンで搭載。現場では使いこなせていないケースが多数。



- 高機能で複雑すぎて使いきれない！
- 機能は一部しか使っていないのに費用は満額？

## BizMagic

BizMagicは導入時に必要とする適切な機能だけを最適なコストで導入することが可能！



- よく使う機能から始められるから使いやすい！
- 必要な機能から始められるから低コストで安心！

BizMagicなら必要な機能から始めてSFA運用を定着！営業課題に合わせて機能追加が可能です。導入リスクを軽減した段階的な運用レベルアップが実現できます！

# BizMagicが可能にした「投資コストの軽減」と「運用定着の促進」

## 機能セレクト型

～適切な機能を適切な価格で～



業種や導入目的に合わせ、最適なオプションのみを選択出来るため、余分な機能に対する投資を抑えることが可能です。

## 他システムとの連携

～予定表や地図機能の連携～



Outlook予定表やGoogle Map、販売管理システムなどの連携により、より効率的な業務遂行を支援します。

## カスタマイズ（個別開発）

～他ベンダーが躊躇する開発も可能～

BizMagicは各機能の項目追加など柔軟な設定が可能です。お客様独自の機能追加や改修（個別開発）も行っております。他システム連携も多数の実績がございますのでお気軽にお問い合わせください。

（他システム連携は、相手側システムのポリシーや仕様・条件などに因りますので、お問い合わせいただいた際に、確認させていただきます。）

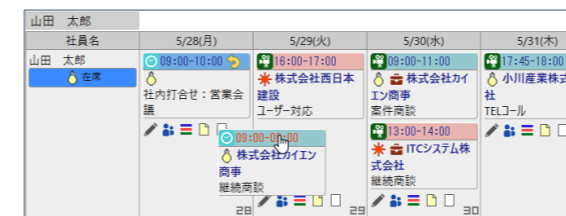
# 標準機能



## マップ機能

顧客の所在地をGoogleMapで表示します。

# オプション機能



## 導入物件

お客様へ提供しているリース物件等のサービスや製品を一覧で管理することができます。サービス・製品別・販売形態別の管理画面の設定が可能です。

## ワークフロー

トップ画面から簡単に申請や承認を行うことができるオプションです。申請フォームはお客様で設定が可能です。

## 顧客情報

企業情報、名刺情報の管理や、顧客ごとのやり取りの履歴などを一元的に管理して共有する機能です。お手元の顧客データをBizMagicに取り込む場合はCSV形式での一括取り込みが可能です。

## 接点記録と接点履歴

日々の顧客との接点情報はワンシートで入力。必要に応じて関係者・上長に報告も可能。接点記録で入力した情報を顧客別接点履歴として時系列に表示。顧客を軸として情報を一元管理し、関係者との情報連携を強化します。

## 気づかせ機能

各メニューからアラートを送信します。「保守期限が迫っています」「訪問時期が近づきました」「昨日のランク変化」などの定期的な業務をお手伝いします。

## Office365連携

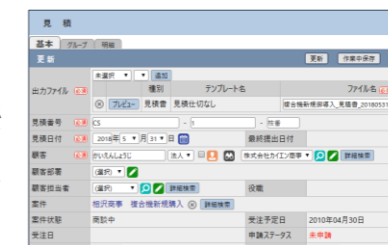
BizMagicに登録した予定が、Outlook予定表に表示されます。

## グループウェア

予定と履歴を視覚的に把握、管理することができる予定表です。他メンバーの予定と並列して表示するので部署全体の予定を確認することが可能です。リスクの操作はドラッグアンドドロップで行うことができます。

## 案件

案件情報を一覧で表示します。今月受注した案件の抽出や履歴を見ることも可能です。案件は接点履歴と紐づけることにより、受注までのプロセスを確認することができます。複数案件の紐づけも可能です。



## 見積

外出先でも手軽に見積書を作成し送付ができます。BizMagicで見積を承認、印鑑押印、メール送信を行うことができます。

## お客様の生の声

顧客から寄せられた意見を一括で管理します。クレーム対応などの進捗状況が一覧で見ることができます。